

À
COMISSÃO PERMANENTE DE LICITAÇÃO
SERVIÇO NACIONAL DE APRENDIZAGEM COMERCIAL
SENAC SÃO PAULO

Ref.: Pregão Eletrônico **PEE 2026000032**

Objeto: Contratação de empresa especializada para fornecimento de plataforma de gestão de carreiras, estágios e empregabilidade

Assunto: Resposta à Diligência I, comprovação de exequibilidade da proposta

A VALORIZZA DESENVOLVIMENTO EMPRESARIAL LTDA., pessoa jurídica de direito privado, inscrita no CNPJ sob nº 05.854.723/0001-71, com sede na Rua Sinimbu, 1670, sala 502, Bloco B, Centro, Caxias do Sul/RS, CEP 95020-001, neste ato representada por seu representante legal, José Eduardo Tcharduk, vem, respeitosamente, em atenção à Diligência I encaminhada por essa Comissão Permanente de Licitação, apresentar os esclarecimentos e documentos destinados à comprovação da exequibilidade da proposta comercial apresentada no Pregão Eletrônico PEE 2026000032.

A proposta apresentada pela Valorizza, no valor global anual de R\$ 244.999,99, foi elaborada considerando a execução do objeto pelo período inicial de 12 meses, observadas as condições comerciais, técnicas e operacionais previstas no edital, no Termo de Referência e na proposta comercial encaminhada.

A Valorizza esclarece que o valor ofertado é plenamente exequível, suficiente e compatível com a execução integral do objeto, considerando que a empresa disponibilizará uma plataforma SaaS já desenvolvida, madura, operacional, escalável e aderente aos requisitos técnicos exigidos pelo Senac-SP. A composição econômica da proposta está sustentada por estrutura tecnológica existente, equipe técnica constituída, processos de implantação consolidados, operação continuada de suporte e experiência comprovada em instituições de ensino e entidades do Sistema Senac.

Para fins de atendimento à diligência, seguem anexos a esta manifestação:

1. **Anexo I** – Memória de Cálculo e Justificativa, documento único que consolida: a) a memória de cálculo detalhada da composição do valor ofertado; b) a justificativa de viabilidade econômica e operacional da execução contratual; e c) o quadro de experiências similares e contratos correlatos.
2. **Anexo II** – Declaração formal de exequibilidade da proposta, assinada pelo representante legal da empresa.

A Valorizza reforça que a proposta apresentada não implica redução de escopo, limitação de entrega, diminuição da qualidade técnica, supressão de funcionalidades, restrição de suporte ou qualquer prejuízo aos níveis de serviço exigidos. Eventuais condições comerciais especiais,

especialmente relativas à taxa de implantação e ao banco de horas para customizações, decorrem de decisão estratégica da empresa, com absorção interna de custos e investimento institucional próprio, sem transferência de risco ao Senac-SP. Conforme detalhado na memória de cálculo anexa, tais condições são viabilizadas pelo fato de a equipe técnica responsável por essas atividades integrar o quadro permanente de colaboradores da Valorizza, com custo de pessoal já incorrido independentemente deste contrato, o que afasta qualquer risco de inexecução, descontinuidade ou comprometimento financeiro da empresa.

Sendo o que havia para o momento, permanecemos à disposição para quaisquer esclarecimentos complementares que se façam necessários.

Caxias do Sul/RS, 21 de junho de 2026.

José Eduardo Tcharduk
Representante Legal
CPF: 485.187.430-87

ANEXO I

MEMÓRIA DE CÁLCULO E JUSTIFICATIVA DE EXEQUIBILIDADE ECONÔMICA E OPERACIONAL

O presente Anexo I consolida, em documento único, a memória de cálculo, a justificativa de viabilidade econômica e operacional e o quadro de experiências similares e contratos correlatos referidos na Resposta à Diligência I.

1. Identificação da proposta

Pregão Eletrônico: PEE 2026000032

Objeto: Contratação de empresa especializada para fornecimento de plataforma de gestão de carreiras, estágios e empregabilidade

Licitante: Valorizza Desenvolvimento Empresarial Ltda.

CNPJ: 05.854.723/0001-71

Valor global anual ofertado: R\$ 244.999,99

Período considerado na composição: 12 meses iniciais de contratação

2. Composição da proposta comercial

A proposta comercial apresentada pela Valorizza foi composta da seguinte forma:

Item	Descrição	Quantidade	Valor unitário	Valor total anual
1	Taxa de implantação da plataforma	1	R\$ 79,99	R\$ 79,99
2	Licenciamento Plataforma SaaS	12 meses	R\$ 18.400,00	R\$ 220.800,00
3	Pacote de inteligência artificial	50.000 créditos/mês	R\$ 550,00	R\$ 6.600,00
4	Assinatura eletrônica de contratos	2.000 documentos/mês	R\$ 600,00	R\$ 7.200,00
5	Banco de horas para customizações	200 horas	R\$ 51,60	R\$ 10.320,00
	Valor global anual			R\$ 244.999,99

Nota: nos itens 3 (Pacote de inteligência artificial) e 4 (Assinatura eletrônica de contratos), a coluna “Valor unitário” corresponde ao valor mensal do pacote contratado (não a um valor por crédito ou por documento), e a coluna “Quantidade” indica a capacidade mensal inclusa no pacote, de caráter informativo. O valor total anual de cada item resulta da multiplicação do valor mensal do pacote por 12 meses ($R\$ 550,00 \times 12 = R\$ 6.600,00$; $R\$ 600,00 \times 12 = R\$ 7.200,00$).

3. Premissas econômicas consideradas

A proposta foi elaborada considerando as seguintes premissas:

- a) disponibilização de plataforma SaaS já desenvolvida, em operação e com estrutura tecnológica existente;
- b) implantação baseada em processos já padronizados de onboarding, parametrização, treinamento e adoção;
- c) infraestrutura em nuvem estimada em R\$ 3.750,00 mensais, totalizando R\$ 45.000,00 anuais;
- d) equipe técnica, suporte, atendimento, sustentação e administração já absorvidos na estrutura operacional do licenciamento SaaS;
- e) utilização de solução própria de assinatura eletrônica, denominada Valorizza Sign;
- f) utilização de recursos próprios e estrutura já integrada à plataforma para o pacote de inteligência artificial;
- g) banco de horas de customização precificado próximo ao custo direto da hora técnica sênior, em razão da possibilidade de incorporação das evoluções ao produto;
- h) regime tributário pelo Lucro Real, com adesão à Lei do Bem, conforme apuração fiscal aplicável à empresa.

4. Memória de cálculo dos principais componentes

4.1. Implantação, onboarding e adoção

A implantação foi ofertada pelo valor de R\$ 79,99. Esse valor não representa ausência de custo, mas uma condição comercial estratégica da Valorizza, que absorverá internamente o custo de implantação como investimento institucional e comercial para ampliação de sua atuação junto ao Senac-SP.

Importa esclarecer a natureza econômica dessa absorção. A equipe técnica responsável pelas atividades de configuração, parametrização, treinamento, validação e adoção integra o quadro permanente de colaboradores da Valorizza, com custo de folha e encargos já incorridos independentemente da execução deste contrato específico. Trata-se, portanto, de capacidade já instalada e remunerada pela empresa, e não de contratação adicional de mão de obra ou de estrutura a ser criada para este fim. Em razão disso, o valor cobrado pela implantação não gera, para a Valorizza, custo marginal incremental relevante além do já existente em sua operação corrente: o que se absorve é o custo de oportunidade comercial de não tarifar integralmente essas horas pelo seu valor de mercado, e não um desembolso novo, um passivo financeiro ou um risco de descontinuidade da prestação dos serviços. Essa distinção é determinante para a exequibilidade do item: diferentemente de uma proposta inexecutável, na qual o licitante assumiria obrigação que não tem capacidade financeira de cumprir, a condição comercial ofertada pela Valorizza decorre de decisão estratégica deliberada, sustentada por estrutura de pessoal já existente, consolidada e financeiramente equacionada pela receita do licenciamento SaaS, que é o componente em que a proposta concentra sua margem.

Premissas consideradas:

Item	Cálculo	Valor
Horas estimadas de implantação, onboarding e adoção	97 horas	97 h
Custo interno médio com encargos e rateios		R\$ 116,00/h
Custo interno total estimado	97 x R\$ 116,00	R\$ 11.252,00
Valor comercial de referência	97 x R\$ 250,00	R\$ 24.250,00
Valor cobrado na proposta		R\$ 79,99
Custo interno absorvido pela Valorizza	R\$ 11.252,00 menos R\$ 79,99	R\$ 11.172,01

A absorção desse custo não compromete a execução contratual, pois a plataforma já está desenvolvida, testada, disponível e operada em modelo SaaS, sendo necessária a execução de atividades de configuração, parametrização, treinamento, validação e adoção por equipe cujo custo de pessoal já está contabilizado na estrutura operacional da Valorizza, independentemente da existência deste contrato. Não há, assim, comprometimento da capacidade financeira da empresa, tampouco risco de inexecução, descontinuidade ou redução de qualidade na fase de implantação.

4.2. Licenciamento Plataforma SaaS

O licenciamento da plataforma SaaS foi ofertado pelo valor de R\$ 18.400,00 mensais, totalizando R\$ 220.800,00 no período anual.

Esse item constitui o principal componente econômico da proposta e contempla a disponibilização da plataforma, sustentação tecnológica, operação do ambiente, evolução contínua, estrutura de suporte, segurança, manutenção e recursos operacionais já existentes na Valorizza.

A infraestrutura em nuvem estimada para atendimento ao Senac-SP corresponde a R\$ 3.750,00 mensais, totalizando R\$ 45.000,00 anuais.

Item	Cálculo	Valor
Receita anual do licenciamento SaaS	R\$ 18.400,00 x 12	R\$ 220.800,00
Custo anual estimado de infraestrutura/cloud	R\$ 3.750,00 x 12	R\$ 45.000,00

Os custos de suporte, atendimento, administração, sustentação e operação técnica estão absorvidos na estrutura operacional do licenciamento SaaS, considerando que a Valorizza já

mantém equipe, infraestrutura, processos e produto em operação para sua base atual de clientes.

4.3. Pacote de inteligência artificial

O pacote de inteligência artificial foi composto considerando 50.000 créditos mensais, totalizando 600.000 créditos no período anual.

Item	Cálculo	Valor
Créditos mensais		50.000
Créditos anuais	50.000×12	600.000
Valor mensal ofertado		R\$ 550,00
Receita anual	$R\$ 550,00 \times 12$	R\$ 6.600,00
Valor unitário médio cobrado por crédito	$R\$ 550,00 / 50.000$	R\$ 0,011
Custo direto estimado por crédito		R\$ 0,007
Custo mensal estimado	$50.000 \times R\$ 0,007$	R\$ 350,00
Custo anual estimado	$600.000 \times R\$ 0,007$	R\$ 4.200,00
Margem anual estimada	$R\$ 6.600,00 \text{ menos } R\$ 4.200,00$	R\$ 2.400,00

O item apresenta viabilidade econômica positiva, com margem anual estimada de R\$ 2.400,00, favorecida pela utilização de estrutura própria e recursos já integrados à plataforma da Valorizza.

4.4. Assinatura eletrônica de contratos

A assinatura eletrônica de contratos foi composta considerando 2.000 documentos mensais, totalizando 24.000 documentos no período anual.

Item	Cálculo	Valor
Documentos mensais		2.000
Documentos anuais	2.000×12	24.000
Valor mensal ofertado		R\$ 600,00
Receita anual	$R\$ 600,00 \times 12$	R\$ 7.200,00
Valor cobrado por documento	$R\$ 600,00 / 2.000$	R\$ 0,30
Custo por envelope com impostos		R\$ 0,23
Custo anual estimado	$24.000 \times R\$ 0,23$	R\$ 5.520,00
Margem unitária	$R\$ 0,30 \text{ menos } R\$ 0,23$	R\$ 0,07
Margem anual estimada	$24.000 \times R\$ 0,07$	R\$ 1.680,00

A viabilidade econômica desse item decorre da utilização da solução própria Valorizza Sign, o que reduz dependência de fornecedores externos, permite controle operacional e assegura custo direto compatível com o valor ofertado.

4.5. Banco de horas para customizações

O banco de 200 horas para customizações foi ofertado ao valor de R\$ 51,60 por hora, totalizando R\$ 10.320,00.

A composição foi realizada com base no custo direto da hora técnica de desenvolvedor sênior, considerando salário mensal de R\$ 8.666,00 e 168 horas produtivas mensais.

Assim como ocorre no item de implantação, os profissionais responsáveis pela execução das customizações integram o quadro técnico permanente da Valorizza, com remuneração já incorrida independentemente da utilização ou não do banco de horas por parte do Senac-SP. Não há, portanto, contratação adicional de pessoal vinculada a este item, nem custo marginal relevante além do já existente na operação corrente da empresa. O valor ofertado, ao cobrir o custo direto da hora técnica, é suficiente para fazer frente à integralidade das obrigações relacionadas a este componente da proposta, sem necessidade de qualquer aporte adicional, redução de qualidade técnica ou risco de inexecução.

Item	Cálculo	Valor
Salário mensal desenvolvedor		R\$ 8.666,00
Horas produtivas mensais		168 h
Custo direto por hora	R\$ 8.666,00 / 168	R\$ 51,58
Valor ofertado por hora		R\$ 51,60
Receita do banco de 200 horas	200 x R\$ 51,60	R\$ 10.320,00
Custo direto estimado	200 x R\$ 51,58	R\$ 10.316,00
Margem estimada no item	R\$ 10.320,00 menos R\$ 10.316,00	R\$ 4,00

O valor ofertado cobre integralmente o custo direto da hora técnica, calculado sobre remuneração já incorrida pela Valorizza independentemente deste contrato. A margem desse item é praticamente nula por decisão estratégica da empresa, considerando que as customizações solicitadas poderão agregar valor à plataforma, gerar evolução tecnológica e ser posteriormente aproveitadas por outros clientes e regionais atendidas pela empresa, sem que isso represente, em nenhuma hipótese, risco à execução, à qualidade técnica ou à continuidade do atendimento ao Senac-SP.

4.6. Tributos

A Valorizza está enquadrada no regime tributário do Lucro Real e possui adesão à Lei do Bem, com impacto na apuração de IRPJ e CSLL conforme critérios fiscais aplicáveis.

Sobre o faturamento bruto, foram considerados os seguintes tributos:

Tributo	Base de incidência	Alíquota	Valor estimado sobre R\$ 244.999,99
PIS	Faturamento bruto	0,65%	R\$ 1.592,50
COFINS	Faturamento bruto	3,00%	R\$ 7.350,00
ISSQN	Faturamento bruto	2,00%	R\$ 4.900,00
Total		5,65%	R\$ 13.842,50

Quanto ao IRPJ e à CSLL, a incidência ocorre sobre o lucro, conforme apuração pelo Lucro Real. Considerando a adesão à Lei do Bem, a empresa utiliza, conforme apuração contábil e fiscal aplicável, impacto fiscal efetivo reduzido sobre o lucro contábil, nos seguintes parâmetros internos:

Tributo	Base de incidência	Cenário sem Lei do Bem	Cenário com Lei do Bem
CSLL	Lucro líquido	9,00%	3,60%
IRPJ	Lucro líquido	15,00%	6,00%

5. Resumo econômico da proposta

Componente	Receita anual	Custo direto estimado	Resultado ou tratamento econômico
Implantação/on boarding	R\$ 79,99	R\$ 11.252,00	Custo absorvido de R\$ 11.172,01
Licenciamento SaaS	R\$ 220.800,00	R\$ 45.000,00 de infraestrutura/cloud	Sustenta operação, suporte, produto, estrutura e margem global
Inteligência artificial	R\$ 6.600,00	R\$ 4.200,00	Margem estimada de R\$ 2.400,00
Assinatura eletrônica	R\$ 7.200,00	R\$ 5.520,00	Margem estimada de R\$ 1.680,00
Banco de horas customização	R\$ 10.320,00	R\$ 10.316,67	Valor praticamente a custo

Tributos sobre faturamento	Incluídos no preço	R\$ 13.842,50	PIS, COFINS e ISSQN
Valor global anual	R\$ 244.999,99		Proposta exequível

A margem global da proposta está concentrada principalmente no licenciamento SaaS, em razão do modelo de negócio da Valorizza, que permite diluição de custos tecnológicos, operacionais e administrativos entre sua base de clientes. Os itens de implantação e customização foram ofertados em condição especial, com absorção de custos e baixa margem, por decisão estratégica da empresa.

6. Viabilidade operacional

A Valorizza possui 23 anos de atuação no mercado e mantém plataforma própria voltada à gestão de carreiras, estágios, empregabilidade, recrutamento, seleção, testes, mentoria, monitoria, consultoria de carreira, pesquisas e demais processos relacionados ao desenvolvimento profissional e institucional.

A solução ofertada ao Senac-SP já está desenvolvida e possui aderência aos requisitos técnicos do Termo de Referência, incluindo modelo SaaS, escalabilidade, gestão de usuários, ambientes institucionais, recursos de integração, relatórios, recursos de inteligência artificial, assinatura eletrônica, suporte, segurança, logs, proteção de dados e aderência à LGPD.

A execução contratual será sustentada por estrutura já existente da Valorizza, sem necessidade de criação de operação exclusiva do zero. A implantação será conduzida por equipe experiente, com processos padronizados de onboarding, parametrização, treinamento, validação e adoção.

7. Experiência com o Sistema Senac e Sesc

A Valorizza possui experiência relevante junto a regionais do Senac e ao Sesc RS, conforme quadro abaixo:

Cliente	Cliente desde	Módulos atendidos
SENAC AL	10/2025	Recrutamento e Seleção, Estágios e Testes On-line
SENAC CE	02/2026	Recrutamento e Seleção, Estágios e Testes On-line
SENAC ES	01/2026	Recrutamento e Seleção, Estágios, Testes On-line, Mentoria e Monitoria
SENAC MG	03/2021	Recrutamento e Seleção, Estágios, Testes On-line, Mentoria, Consultoria de Carreira e Pesquisas
SENAC MS	11/2023	Recrutamento e Seleção e Testes On-line

SENAC RJ	05/2023	Recrutamento e Seleção e Testes On-line
SENAC RO	05/2025	Recrutamento e Seleção, Estágios, Testes On-line, Mentoria e Monitoria
SENAC RS	03/2015	Recrutamento e Seleção, Movimentação de Pessoal, Avaliação de Desempenho, Capacitação e Desenvolvimento
SESC RS	11/2021	Recrutamento e Seleção, Movimentação de Pessoal, Avaliação de Desempenho, Capacitação e Desenvolvimento

Além disso, a Valorizza possui experiência com clientes e ambientes institucionais de grande porte, incluindo IEL com 23 regionais, Grupo Ânima, Unicesumar, Uniasselvi, Unicamp, Mackenzie, PUCRS e Campinas.

8. Escala considerada

Para fins de dimensionamento, foi considerada base potencial de 450 mil alunos. O atendimento a esse volume é viável em razão do modelo SaaS adotado pela Valorizza, cuja estrutura permite escalabilidade e diluição de custos, sem crescimento linear dos custos na mesma proporção da base de usuários.

9. Conclusão

A proposta apresentada é economicamente e operacionalmente exequível, pois está fundamentada em solução SaaS já existente, infraestrutura operacional estabelecida, equipe técnica constituída, experiência comprovada com instituições de ensino e regionais do Senac, uso de tecnologia própria, ganhos de escala e absorção estratégica de custos pela Valorizza.

A composição apresentada demonstra que o valor global anual de R\$ 244.999,99 é suficiente para atendimento integral das obrigações previstas no edital e no Termo de Referência, preservando qualidade, suporte, níveis de serviço, segurança, continuidade operacional e aderência técnica durante a vigência contratual.

A mesma estrutura de sustentação econômica aqui demonstrada, concentrada no licenciamento da plataforma SaaS e em estrutura de pessoal já existente e equacionada pela Valorizza, mantém-se válida em eventuais prorrogações contratuais, uma vez que decorre de característica permanente do modelo de negócio da empresa, e não de condição temporária ou vinculada exclusivamente ao período inicial de 12 meses.

ANEXO II

DECLARAÇÃO FORMAL DE EXEQUIBILIDADE DA PROPOSTA

A VALORIZZA DESENVOLVIMENTO EMPRESARIAL LTDA., pessoa jurídica de direito privado, inscrita no CNPJ sob nº 05.854.723/0001-71, com sede na Rua Sinimbu, 1670, sala 502, Bloco B, Centro, Caxias do Sul/RS, CEP 95020-001, neste ato representada por seu representante legal, José Eduardo Tcharduk, CPF nº 485.187.430-87, declara, para os devidos fins, em especial para atendimento à Diligência I referente ao Pregão Eletrônico PEE 2026000032, promovido pelo Serviço Nacional de Aprendizagem Comercial, Senac São Paulo, que:

1. A proposta comercial apresentada pela Valorizza Desenvolvimento Empresarial Ltda., no valor global anual de R\$ 244.999,99, é plenamente exequível.
2. A empresa possui plena capacidade técnica, econômica, financeira e operacional para executar integralmente o objeto licitado, nas condições ofertadas e em conformidade com o edital, o Termo de Referência, a proposta comercial e demais documentos integrantes do processo.
3. Os valores apresentados são suficientes e vinculantes para o cumprimento integral das obrigações assumidas, incluindo implantação, licenciamento SaaS, sustentação da solução, suporte, infraestrutura tecnológica, pacote de inteligência artificial, assinatura eletrônica de contratos, banco de horas para customizações, tributos incidentes, custos diretos, custos indiretos e estrutura operacional necessária.
4. A taxa de implantação ofertada em condição especial decorre de decisão estratégica da Valorizza, que absorverá internamente os custos correspondentes como investimento institucional e comercial, sem qualquer redução de escopo, qualidade, suporte, segurança ou níveis de serviço, uma vez que a equipe técnica responsável por essas atividades integra o quadro permanente da empresa, com custo de pessoal já incorrido independentemente deste contrato.
5. O banco de horas para customizações foi ofertado em valor compatível com o custo direto da hora técnica sênior considerada pela empresa, em razão da possibilidade de aproveitamento das evoluções no produto e de sua estratégia de evolução contínua da plataforma.
6. A solução ofertada é uma plataforma SaaS já desenvolvida, operacional, escalável e aderente aos requisitos técnicos do Termo de Referência, sendo sustentada por estrutura tecnológica e equipe técnica já existentes.
7. A Valorizza possui experiência comprovada na prestação de serviços compatíveis com o objeto licitado, incluindo atuação junto a regionais do Senac, Sesc RS, IEL com 23 regionais e instituições de ensino de grande porte.

8. A proposta apresentada não compromete a qualidade da execução, a continuidade operacional, a segurança da informação, a proteção de dados, o atendimento aos níveis de serviço ou a sustentação da solução ao longo da vigência contratual.

Por ser expressão da verdade, firmo a presente declaração para que produza seus efeitos legais e administrativos.

Caxias do Sul/RS, 21 de junho de 2026.

José Eduardo Tcharduk
Representante Legal
CPF: 485.187.430-87

Envelope: Resposta Diligencia.pdf

Hash do Documento Original: 4a8264d7503ad8e733f6a68dac26818d32d6fe767899c72a200774a332914eb3

ID do Envelope: 4a4332c3-8064-409f-8573-ff090466d6d5

Assinaturas



Jose Eduardo Tcharduk

Assinado em 21 jun 2026 17:37:24

Email: jose.eduardo@valorizza.com.br

IP: 177.207.212.61

Latitude / Longitude: -29.172985 / -51.172979

Verificação de Autenticidade



Documento assinado com validade jurídica.

Para conferir a autenticidade, acesse

<https://sign.valorizza.com.br/validador>

e utilize o ID do envelope para validação.

Assinaturas digitais e eletrônicas possuem validade jurídica conforme Medida Provisória nº 2.200-2/2001.

